

CURRICULUM VITAE

CIRO COZZOLINO

Cell: +39 335 70 72 845, Tel: +39 081 510 94 20 Fax: +39 081 510 83 79

E- mail: cirocozzolino55@gmail.com

PROFILO PROFESSIONALE

Amministratore Unico presso Co. Im Holding S.r.l Unipersonale dove sovrintendo alla gestione dell'azienda dirigendo e supervisionando tutte le attività operative e progettuali a sostegno del Business aziendale. Attraverso le mie personali capacità di Leadership fisso obiettivi ambiziosi per migliorare le quote di mercato e realizzare il conseguimento dei Target di fatturato mediante la gestione efficiente ed efficace delle risorse finanziarie. Ho maturato significative esperienze nell'analisi aziendale ed un ottimo livello di conoscenze operative gestionali. Mi occupo, inoltre di consulenza ad imprenditori e professionisti nell'identificazione di progetti innovativi di sviluppo del business, impegnato a captare i nuovi trend e a rispondervi con prodotti e strategie innovative e fondando il rapporto con i clienti sulla professionalità e fiducia. Possiedo sviluppate capacità di organizzazione del lavoro e predisposizione alla gestione e al coordinamento delle risorse umane. Decisionalità, gestione delle relazioni e negoziazioni unite a forte doti organizzative hanno sempre caratterizzato il conseguimento degli obiettivi prefissati.

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Da Apr.1985 Al 2003	AMMINISTRATORE UNICO MANIFATTURA FODERAMI COZZOLINO SRL (GIA' SPA) Nola (NA) <i>Società import-export operante nel settore Tessile e Abbigliamento.</i> <i>Dipendenti: 14 Fatturato: 16 Mln € c/a</i>
------------------------	---

Principali Responsabilità

- Direzione e supervisione delle attività amministrative e di controllo direzionale in modo da ottenere il reperimento delle risorse finanziarie e garantire lo sviluppo del business nel medio/lungo periodo.
- Pianificazione della strategia organizzativa e assunzione delle decisioni più importanti con riferimento agli obiettivi da raggiungere e al reperimento delle risorse necessarie.
- Responsabile di analisi di fattibilità e sviluppo *business plan* per aggredire nuovi mercati quantificando l'investimento necessario.
- Verifica dell'equilibrio operativo, economico e finanziario dell'azienda e cura degli aspetti gestionali al fine di massimizzare i margini e ottimizzare le decisioni.
- Studio del trend economico per effettuare proiezioni di crescita nelle vendite, individuare opportunità di miglioramento e aree di business da riorganizzare.
- Presidio del cash flow e reperimento di nuove fonti di finanziamento creditizio per l'acquisto delle merci sui mercati esteri (principalmente medio-oriente)
- Gestione dei rapporti con gli Istituti di Credito al fine di negoziare le condizioni più favorevoli al Gruppo relativamente agli investimenti sul mercato locale ed estero .
- Analisi del mercato e delle tendenze e valutazione dei prodotti della concorrenza.
- Supervisione e coordinamento del lavoro svolto dai collaboratori delle diverse funzioni.
- Responsabile della gestione e del recruitment del personale selezionando gli opportuni canali di reclutamento e assicurando la corretta risoluzione di tutte le problematiche attinenti i dipendenti.
- Supervisione e coordinamento della rete vendita italiana ed estera:
 - Condivisione di linee guida, valori e piani strategici di riferimento.
 - Definizione e gestione degli interventi volti a garantire il perseguimento degli obiettivi

Dal Maggio	Amministratore Unico	
1991	MANI FATTURA TESSILE CAMPANA SRL	Nola (NA)
All'Otto.2003	<i>Società produttrice e trasformatrice di prodotti tessili</i>	

Principali responsabilità

- Responsabile delle strategie e politiche aziendali al fine di garantire la migliore performance aziendale.
- Recruiting e gestione delle risorse umane dedite alla produzione dei prodotti.
- Responsabile dei flussi finanziari per l'approvvigionamento delle materie prime

Da Sett.2004	Consigliere	
A Dic.2008	CIS SPA	
	<i>Centro Ingresso Sviluppo Gianni Nappi Spa</i>	Nola (NA)

Principali responsabilità

- Responsabile del coordinamento ed ottimizzazione di tutte le attività funzionali agli obiettivi aziendali.
- Supervisione della gestione aziendale inerente i flussi finanziari legati al regolare svolgimento delle attività del centro

Dal	Amministratore Delegato	
Genn.2017	ETON TEXTILE SPA	Nola (NA)
-in corso-	<i>Società produttrice e trasformatrice di prodotti tessili</i>	

Principali responsabilità

- Responsabile delle strategie e politiche aziendali al fine di garantire la migliore performance aziendale.
- Recruiting e gestione delle risorse umane dedite alla produzione dei prodotti.
- Responsabile dei flussi finanziari per l'approvvigionamento delle materie prime
- Responsabile per le organizzazioni fieristiche italiane ed estere per la promozione delle collezioni tessili
- Supervisore delle attività produttive ed organizzative della'azienda

*Società import-export operante nel settore Tessile e Abbigliamento.
Dipendenti: 14 Fatturato: 20 Mln € c/a*

Da	Consigliere CdA	
Mar.2016	BANCA REGIONALE DI SVILUPPO (B.R.S SPA)	
A Dic.2016		Nola (NA)

Principali responsabilità

- Responsabile del coordinamento agli obiettivi aziendali e della pianificazione strategica per l'ottimizzazione dei rendimenti finanziari .
- Supervisione della gestione aziendale inerente i flussi finanziari legati al regolare svolgimento delle attività a livello locale e delle filiali collegate

Da	Consigliere	
Genn.2017	CIS SPA	
A Dic. 2017	<i>Centro Ingresso Sviluppo Gianni Nappi S</i>	Nola (NA)

- Responsabile del coordinamento ed ottimizzazione di tutte le attività funzionali agli obiettivi aziendali.
- Supervisione della gestione aziendale inerente i flussi finanziari legati al regolare svolgimento delle attività del centro

Da Marzo 2000 Ad Agosto 2012 **Presidente**
D.I.L.E.CO SPA (DI SEGUITO SRL)
Commercio all'ingrosso di elettrodomestici ed elettronica di consumo , complementi di arredo ed accessori casa
Nola(NA)

Ultimo Fatturato €12Mn/circa

Principali responsabilità

- Responsabile della valutazione di nuovi canali di business per la ricerca di clienti sul mercato Italia per la fornitura di prodotti per la casa
 - Supervisione di tutte le attività di analisi del mercato in Asia finalizzate alla ricerca di prodotti che rispecchino le esigenze e le caratteristiche dei clienti sul mercato locale.
 - Supporto al personale in outsourcing addetto al controllo della qualità dei prodotti acquistati in Cina assicurando l'applicazione delle disposizioni vigenti (SGS, ISO, CE, Rohs).
 - Pianificazione di azioni di vendita, programmando gli interventi in funzione della tipologia di clientela, del settore di riferimento e delle priorità definite, con l'obiettivo di ampliare il portafoglio clienti e fidelizzare i clienti in essere.
 - Individuazione di potenziali clienti, sviluppando relazioni e opportunità di business nell'ambito del territorio assegnato.
 - Pianificazione dei flussi finanziari per le aperture delle Lettere di Credito mirati agli acquisti import
 - Organizzazione delle risorse umane nelle attività di supporto rete vendita locale ed internazionale
- Partecipazione ad eventi e fiere di settore per la presentazione dei prodotti e monitoraggio di tutte le attività mirate al raggiungimento della vendita

Da Ott.2005 Ancora in Carica **Amministratore Unico**
Co.Im Holding Srl (Socio Unico)
Società di gestione immobiliare ed consulenza professionale
Nola (NA)

Principali responsabilità

- Responsabile del controllo e della strategia aziendale al fine di garantire la migliore performance aziendale.
- Servizi di consulenza ad aziende e professionisti
- Gestione ed organizzazione del patrimonio immobiliare commerciale

COMPETENZE LINGUISTICHE ED INFORMATICHE

- Buona conoscenza della lingua inglese sia scritta che parlata.
- Buona conoscenza del PC, dei principali sistemi operativi presenti sul mercato, dei principali pacchetti software in ambiente Windows.

DATI PERSONALI

Nato il 21.02.1955

Indirizzo: Via Traversa Gravina 7- Portici 80055 (Napoli)

Autorizzo il trattamento dei dati personali ai sensi del D.lgs. 196 del 30 giugno 2003

CIRO COZZOLINO